

## 経営戦略を学び、経営者の夢を実現しませんか？

繁栄企業を手に入れる。超繁栄企業を目指す。経営の規範を示す。  
その実現を目指して「経営戦略研究会」を発足させたいと思います。経営戦略研究会では、経営目的を再確認し、企業規模、業種・業態や企業文化の違いを超え、想像力や創造力を高め、マネジメントの研究を続けながら、経営者の底力を養う。こんなコミュニティの場を創り上げたいと考えています。

### ●目標

- ・立派で魅力的な経営者になる。
- ・経営戦略の構築をとおり、一流の企業を目指す。
- ・これからの経営のカギは、「自流」。他社とは異質の“My style My business”を創りあげる。

### ●対象：上記趣旨に賛同する経営者

- ・経営者（ベテラン経営者、若手経営者、女性経営者など）
- ・新米経営者（起業して3年未満の経営者）
- ・配偶者、後継者など

### ●募集人員：20 名程度（企業規模、業種・業態にこだわらない）

### ●手段：学習・交流・情報交換など。袴を脱いだ本音の交流の場にする。

- ・例会・懇親会（月1回程度）、特別例会、成果大発表会
- ・相互研鑽、外部講師の招聘、セミナー参加、超繁栄企業の見学など

### ●研究会のスタート：2008 年 10 月

### ●開催場所：大津市内、成り行きで県内、国内、海外

### ●会費：5,000 円（1ヶ月当たり。ただし、状況により特別会費を徴収する。）

- ・高リターン・高負担を徹底する。（会費は自己投資と考える。）

### 経営戦略研究会世話人会

代 表：有限会社 C<sup>3</sup>  
世話人：有限会社豆藤  
世話人：眠りのプロショップ Sawada  
世話人：株式会社 田中誠文堂  
事務局：株式会社 Big Gain

代表取締役 田中 義郎  
代表取締役 鳥居 静夫  
代表取締役 沢田 昌宏  
代表取締役 田中 義信  
代表取締役 小田 久

（申込書・連絡先は裏面）

## 「経営戦略研究会」 入会申込書

(フリガナ) 氏名		役職	
(フリガナ) 会社名 (屋号)			
住所	〒      ー		
T E L		F A X	
メールアドレス		ホームページ	
業種		従業員数	

受講申込書に記入いただいた個人情報は、参加者への連絡、名簿や名札の作成等、経営戦略研究会の運営の際にのみ使用させていただきます。

**申込締切日：2008 年 9 月 5 日 (金)**

申込先：下記いずれかまでお願いします。(Mail または Fax でお願いします。)

	氏名	メールアドレス	FAX
世話人代表	田中 義郎	office@c3c3.jp	
世話人	鳥居 静夫	mameto@eos.ocn.ne.jp	
世話人	沢田 昌宏	sawada@sleep-natura.jp	
世話人	田中 義信	y.tanaka@seibundo.co.jp	
世話人事務局	小田 久	info@big-gain.jp	
滋賀県産業支援プラザ 経営革新支援グループ 洞 貴子 (旧研究会事務局)		keiei@shigaplaza.or.jp	077-511-1418



**FAX 077-511-1418**

